

OK

El-aftale til erhverv

Har du valgt rigtigt?

El-aftale – helt enkelt

El-aftaler handler i sidste ende om pris. Og vælger man forkert, kan det blive dyrere end nødvendigt.

Elprisen fylder i dag langt mere på bundlinjen end for bare få år siden. Krigen i Ukraine har været med til at skabe stor usikkerhed på energimarkederne og sendte elpriserne markant op. Det har gjort det sværere for mange virksomheder at skabe overblik – også for dem, der er vant til at træffe beslutninger på et komplekst marked.

Samtidig har den grønne omstilling ændret spillereglerne. Flere sol- og vindparker er kommet til, og virksomheder har i dag flere valgmuligheder, når de skal vælge el-aftale.

Det giver nye muligheder. Men det gør også valget mere komplekst. Lad os tage fat i tre centrale spørgsmål, som kan være med til at gøre beslutningen mere enkel – uden at forsimple virkeligheden.



I dette White Paper ser vi på, hvordan du kan skabe bedre overblik og træffe et valg, der passer til netop din virksomheds forbrug, risikovillighed og behov for budgetsikkerhed.

Kort overblik

Tre spørgsmål, der hjælper dig på vej

Når du skal vælge en el-aftale, kredser beslutningen ofte om disse tre spørgsmål – lad os tage dem ét ad gangen.

1.

Varibel
eller fast
pris?

2.

Risikovillighed
eller budget-
sikkerhed?

3.

Hvordan ser
jeres elforbrug
egentlig ud?

1

Varibel eller fast pris?

Et af de første spørgsmål, der melder sig, er:

”Hvilken type el-aftale er den rigtige for os?”

Der findes flere muligheder:

- Variabel aftale (spotpris), hvor prisen per kWh varierer fra hvert kvarter
- Fastprisaftale, hvor prisen per kWh fastlåses til en pris for en periode
- Hybridløsninger, der kombinerer fast og variabel pris
- Og mange flere

Fælles for dem alle er, at de kan variere meget i kompleksitet – fra standardprodukter til individuelt forhandlede aftaler. Jo mere kompleks aftalen er, jo større krav stiller den til virksomhedens tid, kompetencer og risikostyring.

Og her er en vigtig pointe: En aftale er ikke bedre, bare fordi den er mere avanceret. Den er kun god, hvis den passer til netop din virksomhed.

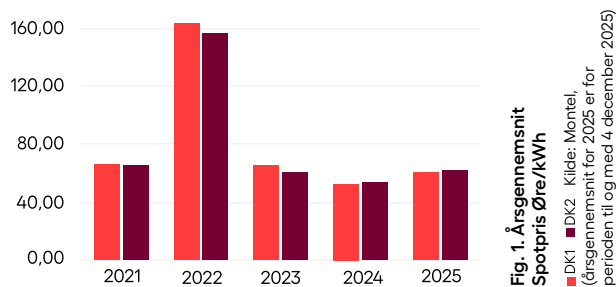
Variabel aftale:

Når prisen følger markedet

Med en variabel aftale følger elprisen spotprisen på den nordiske elbørs Nord Pool. Prisen fastsættes dagligt og varierer fra kvarter til kvarter.

Det betyder:

- Lave priser, når der er rigeligt med sol og vind
- Risiko for høje priser i perioder med fx kulde, vindstille eller høj efterspørgsel



De seneste år har budt på store udsving. I 2022 nåede priserne rekordniveauer som følge af energikrisen, mens gennemsnittet i 2023–2025 har ligget væsentligt lavere. Fig. 1.

Dykker vi nærmere ned i prisudviklingen af spotprisen ser vi enormt store forskelle mellem den højeste og laveste daglige gennemsnitspris som fremgår i tabellen nedenfor:

Pris øre/kWh	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Maksimal pris	52,23	320,09	520,22	150,62	294,83	172,64
Mindste pris	-10,71	-7,95	1,48	-45,73	3,21	-0,07

Kort sagt: En variabel aftale belønner fleksibilitet – men kræver risikovillighed.

Fastprisaftale:

Ro på budgettet

Ved en fastprisaftale låses elprisen fast for en given periode. Prisen fastsættes typisk med udgangspunkt i det finansielle elmarked, hvor forventninger til fremtidige priser handles flere år frem.

Fordelen er enkel:

- Kendt pris
- Forudsigelige omkostninger
- Mindre afhængighed af vejr og markedssvingninger

Udfordringen er timing. Prisen kan både stige og falde – og den fastlåste pris afspejler markedets forventninger på det tidspunkt, aftalen indgås.

Fastpris handler derfor ikke om at ramme den laveste pris, men om at skabe tryghed og budgetsikkerhed.





Risikovillighed eller budget-sikkerhed?

Alle el-aftaler indebærer et valg mellem risiko og forudsigelighed.

Der findes ikke ét rigtigt svar. Men din holdning til risiko har stor betydning for, hvilken aftaletype der giver mest ro – både i maven og i regnskabet.

Hvad passer bedst til jeres forretning

- Har I is i maven og mulighed for at håndtere prisudsving fra dag til dag – og helt ned på kvartersniveau?
- Eller er budgetsikkerhed vigtigere, så I kender jeres elpris i en fast periode?



Hvordan ser jeres elforbrug egentlig ud?

Det oversete beslutningsgrundlag

Mange virksomheder starter med prisen. Men ofte giver det bedre beslutninger at starte et andet sted: Ved forbruget.

Når forbruget analyseres på både måneds- og døgnniveau, bliver det muligt at vurdere, om en aftale kan udnytte lave priser – uden at gå på kompromis med budgetsikkerheden.

Spørg jer selv:

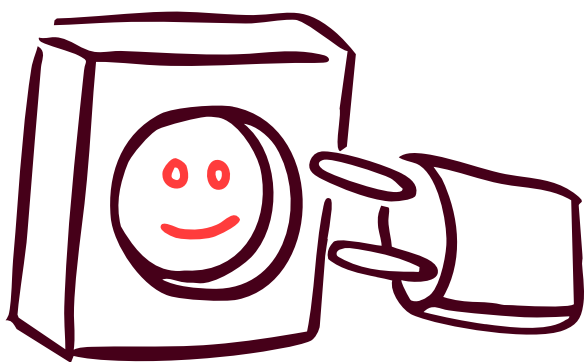
- Er elforbruget jævnt fordelt over året – eller toppe det i bestemte perioder?
- Ligger forbruget primært om dagen, om natten eller hele døgnet?
- Hvor stor en del af virksomhedens samlede omkostninger udgør el?

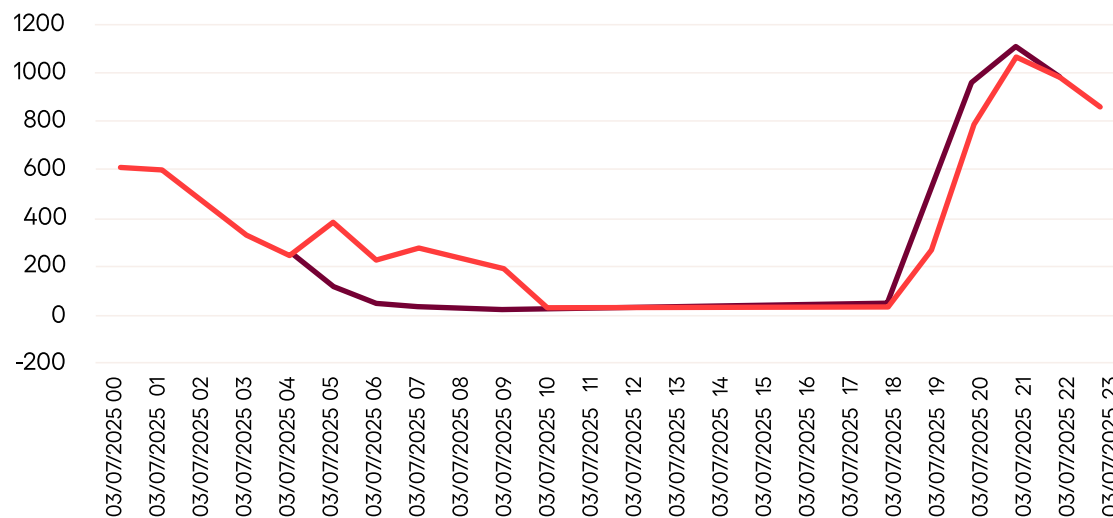
Når forbruget bestemmer aftalen

Når en virksomhed tager udgangspunkt i sit elforbrug, kan valget af el-aftale i højere grad baseres på data frem for mavefornemmelser. Det kræver ofte en mere detaljeret analyse, men giver et bedre grundlag for at vælge den aftaletype, der passer bedst.

Analysen bør se på, hvordan forbruget fordeler sig over året og hen over døgnet – og samtidig tage højde for, hvor stor en omkostning el udgør for virksomheden. Det gør det lettere at vurdere, om en variabel aftale, en fastprisaftale eller en kombination er den rette løsning.

Den grønne omstilling har medført mere sol- og vindproduktion i Danmark, hvilket i perioder har resulteret i meget lave og endda negative spotpriser. Har virksomheden størstedelen af sit forbrug i de timer, hvor sol og vind leverer mest, kan en variabel aftale være attraktiv. Omvendt kan det give mening at fastlåse prisen i de perioder, hvor forbruget er størst – typisk i vinterhalvåret – for at reducere risikoen for prisudsving.





Spotpris DK1 og DK2
 ■ DK1 ■ DK2 Kilde: Nord Pool

I grafen ovenfor ses spotprisen for DK1 og DK2 den 3. juli 2025, hvor prisen i løbet af dagen kortvarigt faldt til omkring 0,00 DKK/MWh.

Den gennemsnitlige daglige spotpris var samme dag 29,31 øre/kWh i DK1 og 32,86 øre/kWh i DK2, på trods af store udsving i løbet af døgnet. Ligger elforbruget primært i dagtimerne, kan virksomheden derfor drage fordel af de lave timepriser.

En forståelse for, hvordan elforbruget fordeler sig på måneds- og døgnbasis, kan dermed danne grundlag for valg af el-aftale.

I mange tilfælde peger analysen på, at den bedste løsning er en kombination af fast og variabel pris, tilpasset virksomhedens forbrugsmønster.

Det rette valg – gjort mere enkelt

Markedet for el-aftaler rummer mange produkter. Nogle er simple. Andre er komplekse. Fælles for dem er ambitionen om at levere en konkurrencedygtig pris.

Men det rette valg afhænger sjældent kun af prisen – den bør også baseres på:

- Hvordan og hvornår I bruger strøm
- Hvor vigtig el er som omkostning
- Virksomhedens behov for budgetsikkerhed
- ... dermed bliver beslutningen både mere datadrevet og mere tryk.

**Energi kræver overblik
– vi gør den enkel med OK energi.**

Vil I have sparring på, hvordan jeres elforbrug og el-aftale hænger sammen, hjælper vi gerne med at skabe overblik og finde en løsning, der passer til netop din virksomhed.

Ring til os på 70 12 12 33

- din energipartner, Johannes



Johannes Dung Viet Nguyen

Markeds Analytiker i OK

Med fokus på energimarkedet følger han markedsudviklingen tæt og holder øje med de tendenser, der præger markedet.

Han har mange års erfaring med handel i naturgas- og elmarkedet og bidrager med indsigt i håndtering af risiko og afdækning i energimarkederne.